

## BAB V

### PENUTUP

#### A Kesimpulan

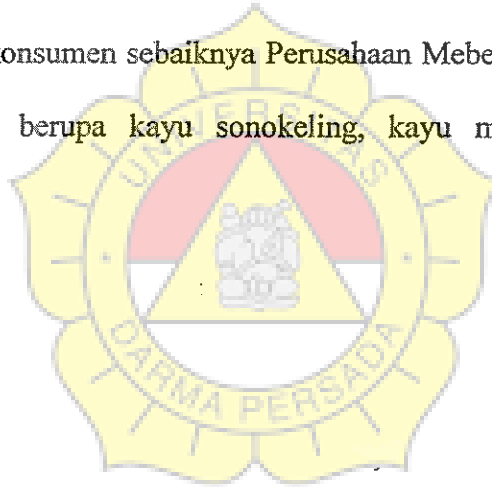
Berdasarkan analisis dari hasil pembahasan mengenai peranan penetapan harga mebel dalam meningkatkan hasil volume penjualan pada Perusahaan Mebel Jati Murti, maka Penulis dapat menarik kesimpulan bahwa :

1. Perusahaan Mebel Jati Murti yang berlokasi di Jepara Jawa Tengah adalah perusahaan yang bergerak dibidang mebel atau furniture yang hasil produknya juga diekspor keluar negeri.
2. Selain itu dalam menjalankan usahanya Perusahaan Mebel Jati Murti tidak hanya melakukan produksi tetapi juga memasarkan hasil pembelian produk setengah jadi kepada konsumennya.
3. Di dalam menetapkan harga Perusahaan Mebel Jati Murti menggunakan metode penetapan harga yang berorientasi pada harga sedangkan strategi harga yang dipilih adalah metode *cost plus pricing*.
4. Dari analisis koefisien korelasi dapat disimpulkan bahwa hubungan antara variabel-variabel sangat erat yaitu antara strategi penetapan harga dan hasil volume penjualan, dimana hubungannya adalah sebesar 0,879.

#### B. SARAN

Sebelum mengakhiri penulisan ini maka penulis akan memberikan saran yang dapat bermanfaat bagi Perusahaan Mebel Jati Murti yakni :

1. Dalam usaha meningkatkan hasil volume penjualan sebaiknya perusahaan mengadakan atau melakukan kegiatan promosi yang lebih aktif lagi agar produknya lebih dikenal luas di masyarakat. Hendaknya perusahaan ikut dalam pameran-pameran dan membuat dokumentasi berupa foto hasil produksi serta mempromosikan hasil produksinya lewat internet.
2. Selain itu hendaknya produk yang dihasilkan oleh Perusahaan Jati Murti tetap menggunakan kayu jati dengan mutu produk yang tetap tinggi untuk melayani konsumen yang telah lama menjadi pelanggan tetap.
3. Untuk melayani keinginan konsumen sebaiknya Perusahaan Mebel Jati Murti menggunakan bahan baku berupa kayu sonokeling, kayu mahoni dan sebagainya.



## DAFTAR PUSTAKA

- Anto Dajan,  
*Pengantar Metode Statistik*, LP3ES, Jakarta : 1986
- Aristides Katoppo,  
*Satu Abad Kartini*, Sinar Harapan, Jakarta : 1983
- B.A Soepratno,  
*Ornamen Ukir Kayu Tradisional Jawa*, PT.EFFHAR, Semarang : 2000
- Buchari Alma,  
*Manajemen Pemasaran dan Pemasaran Jasa* (edisi 2), CV.Alfabeta Bandung : 1998
- Cecep Hidayat,  
*Manajemen Pemasaran* , IPWI, Jakarta : 1998
- David Sutanto,  
*Pengetahuan Ornamen* : Departemen Pendidikan dan Kebudayaan : 1984
- Gregorius Chandra,  
*Strategi dan Program Pemasaran*, Andi Yogyakarta, Yogyakarta : 2002
- Kotler, Philip  
*Dasar-Dasar Pemasaran* (jilid 1), Prenhallindo, Jakarta : 1997
- Mowen, Hansen  
*Akutansi Manajemen*, Salemba Empat, Jakarta : 2004
- Mulyadi  
*Akutansi Manajemen*, STIE YKPN, Yogyakarta : 1997

Subhash.C Jain,

Manajemen Pemasaran Internasional / Subhash C. Jain; alih bahasa.Imam  
Nurmawan; Editor, Yati Sumiharti--Ed.5. Erlangga--Jakarta : 2001

Teguh Budiarto,

Dasar Pemasaran, Gunadarma, Jakarta : 1993

Sumber-Sumber Lain :

NEL

Kompas, "Bahan Baku Naik, Sentra Mebel Lesu", 27 September 2004, Hlm.  
:20 Jakarta, 2004

Suara Pembaruan,

Indonesia Kaya Tokoh Wanita, 16 April 2002, Hlm. :12, Jakarta 2002



**LAMPIRAN-LAMPIRAN**





# UNIVERSITAS DARMA PERSADA

Jl. Radin Inten II (Terusan Casablanca) Pondok Kelapa - Jakarta 13450  
Telp. (021) 8649051, 8649053, 8649057 Fax. (021) 8649052  
E-mail : [humas@unsada.ac.id](mailto:humas@unsada.ac.id) Home page : <http://www.unsada.ac.id>

Nomor : 10/FE-UNSADA/XII/2004  
Lamp. : 1 (satu) lembar  
Perihal : Pembimbing Materi Skripsi Mahasiswa.

Jakarta, 22 Desember 2004

Kepada Yth.  
Drs. Fauzi Baisyir, MM  
Dosen Fakultas Ekonomi  
Universitas Darma Persada  
Di  
Jakarta

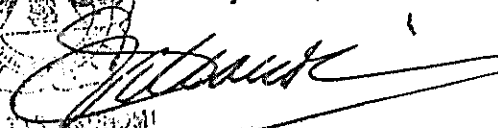
Dengan hormat,

Dalam rangka Penyusunan Skripsi Mahasiswa Fakultas Ekonomi, kami mohon bantuan dan kesediaan Bapak/Ibu dapat bertindak selaku Pembimbing Materi (Pembimbing Utama) kepada :

Nama Mhs. : Vidi Ardito  
N I M : 00410036  
Peminatan : Manajemen Pemasaran  
Judul Skripsi : Analisis Strategi Pemasaran Terhadap Harga Jual Mebel  
Di Era Globalisasi Pada Perusahaan Jati Murti Di Jepara  
Semester : Ganjil Ta. 2004/2005

Selanjutnya penetapan tema/ judul tersebut kami serahkan sepenuhnya kepada Bapak/ Ibu sebagai pembimbing.

Demikian atas kesediaan Bapak/ Ibu, kami ucapkan terima kasih.

Dekan Fakultas Ekonomi  
u.b.  
Kajur Manajemen,  
  
FAKULTAS EKONOMI  
Sukardi Hardjo Sentono, SE

**LEMBAR KEGIATAN PENYUSUNAN SKIRPSI**

NAMA MAHASISWA :

NIM :

DOSEN PEMBIMBING :

| KONSULTASI KE | TANGGAL KONSULTASI | MATERI YANG DIBAHAS              | PARAF PEMBIMBING |
|---------------|--------------------|----------------------------------|------------------|
| I             | 11/1'05            | Penetapan judul & outline        | <i>H. Hinggi</i> |
| II            | 25/1/2'05          | Pemeriksaan / bimbingan bab I    | <i>H. Hinggi</i> |
| III           | 14/3'05            | Pemeriksaan bab II               | <i>H. Hinggi</i> |
| IV            | 19/5'05            | Pemeriksaan bab III, IV          | <i>H. Hinggi</i> |
| V             | 26/6'05            | Pemeriksaan bab V                | <i>H. Hinggi</i> |
| VI            | 4/7'05             | Pemeriksaan <sup>semua</sup> bab | <i>H. Hinggi</i> |

Tanggal mulai bimbingan : \_\_\_\_\_

Tanggal selesai bimbingan : \_\_\_\_\_

**CATATAN :**

Tanggal mulai bimbingan dicantumkan sejak dikeluarkannya surat ini.

## SURAT KETERANGAN

Pimpinan Perusahaan Meubel JATI MURTI Jepara menerangkan bahwa mahasiswa Fakultas Ekonomi Universitas Darma Persada yang namanya tersebut di bawah ini:


Nama : VIDI ARDITO  
NIM : 00410036  
Program : S-1 MANAJEMEN PEMASARAN

Telah melakukan penelitian pada perusahaan Meubel JATI MURTI Jepara untuk keperluan menyusun skripsi dengan judul: PENETAPAN HARGA JUAL MEBEL DALAM MENINGKATKAN HASIL PENJUALAN PADA PERUSAHAAN JATI MURTI DI JEPARA.

Demikian surat keterangan ini kami berikan untuk digunakan seperlunya.

Jepara, Maret 2005

Pimpinan Meubel JATI MURTI



**Jati Murti** MEUBEL UKIR

JL. PERMATA No. 60A ☎ 289

Ny. Hj Pramono



# JATI MURTI MEUBEL

JL. PEMUDA NO. 66 A JEPARA 59411 JATENG - INDONESIA  
TELP/FAX : 0291 - 91289

Daftar Harga Jual Mebel  
(untuk satu set meja makan)  
Tahun 1999 - 2003

| Tahun | Harga Penjualan/unit | Unit Terjual |
|-------|----------------------|--------------|
| 1999  | Rp. 650.000,00       | 72           |
| 2000  | Rp. 525.000,00       | 97           |
| 2001  | Rp. 575.000,00       | 116          |
| 2002  | Rp. 830.000,00       | 143          |
| 2003  | Rp. 1.000.000,00     | 248          |

Daftar Perubahan Harga Jual Mebel  
(untuk satu set meja makan)  
TAHUN 1999-2003

| Tahun | Harga/unit       |
|-------|------------------|
| 1999  | Rp. 650.000,00   |
| 2000  | Rp. 525.000,00   |
| 2001  | Rp. 575.000,00   |
| 2002  | Rp. 830.000,00   |
| 2003  | Rp. 1.000.000,00 |

Daftar Hasil Penjualan Mebel  
(untuk satu set meja makan)  
Tahun 1999 - 2003

| Tahun | Hasil Penjualan   |
|-------|-------------------|
| 1999  | Rp. 46.800.000,-  |
| 2000  | Rp. 50.925.000,-  |
| 2001  | Rp. 66.700.000,-  |
| 2002  | Rp. 118.690.000,- |
| 2003  | Rp. 248.000.000,- |

Jepara, 29 Juli 2005

Jati Murti MEUBEL

Ny. Hj Pramono  
No. 66 A 289

## DAFTAR RIWAYAT HIDUP

Nama : Vidi Ardito

Tempat / Tanggal Lahir : Jakarta, 14 Mei 1980

Alamat : Jl. Delima VI Gg.5 / 39 Rt 002 Rw 05  
Malakasari - Jakarta 13460

Pendidikan : - Tahun 1993, tamat Sekolah Dasar  
St. Antonius Jakarta, berijazah

- Tahun 1996, tamat Sekolah Menengah  
Pertama St. Antonius Jakarta, berijazah

- Tahun 2000, tamat Sekolah Menengah  
Umum Negeri 14 Jakarta, berijazah

- Tahun 2000 – sekarang tercatat Mahasiswa  
Sarjana Ekonomi Universitas Darma  
Persada

Nama Ayah : Djarmono

Nama Ibu : Yayuk P.Rahayu